

UČNI NAČRT PREDMETA / COURSE SYLLABUS	
Predmet:	Pravo javnih naročil in koncesije
Course title:	Public Procurement Law and Concessions

Študijski program in stopnja Study programme and level	Študijska smer Study field	Letnik Academic year	Semester Semester
Pravo in management infrastrukture in nepremičnin – 1. stopnja		3	1
Law and Management of Infrastructure and Real Estate – 1 st degree		3	1

Vrsta predmeta / Course type	obvezni / mandatory
------------------------------	---------------------

Univerzitetna koda predmeta / University course code:	
---	--

Predavanja Lectures	Seminar Seminar	Vaje Tutorial	Klinične vaje work	Druge oblike študija	Samost. delo Individ. work	ECTS
35	0	30	0	0	85	6

Nosilec predmeta / Lecturer:	izr. prof. dr. Petra Ferk/Assoc. Prof. Petra Ferk
------------------------------	---

Jeziki / Languages:	Predavanja / Lectures: Slovenski jezik /Slovenian
	Vaje / Tutorial: Slovenski jezik /Slovenian

Pogoji za vključitev v delo oz. za opravljanje študijskih obveznosti: Vpis v 3. letnik dodiplomskega študija.	Prerequisites: Enrollment in the 3 rd year of undergraduate study.
Vsaj 80% prisotnost na predavanjih in vajah.	At least 80% attendance at lectures and tutorials.

Vsebina:	Content (Syllabus outline):
----------	-----------------------------

<p>Predmet »Pravo javnih naročil in koncesije« obravnava naslednja področja:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Poslovanje javnega sektorja: <ul style="list-style-type: none"> ○ upravnopravna in civilnopravna razmerja. ○ varstvo konkurence v pravnih razmerjih z osebami javnega prava. ○ pogodbena razmerja javnega sektorja: upravno delovanje in akti poslovanja; javno-zasebno partnerstvo; koncesija, upravna pogodba, javna naročila. • Koncesija: <ul style="list-style-type: none"> ○ opredelitev pojma »koncesija«. ○ ureditev koncesij v pravu EU. ○ razmerja, ki ne sodijo pod pojem koncesije. ○ omejitve trajanja koncesij. ○ stranke koncesijskega razmerja. ○ koncesijski akt: nastanek koncesijskega razmerja. ○ pridobivanje koncesionarjev. ○ vsebina koncesijskega razmerja in koncesijska pogodba. ○ sprememba in prenehanje koncesijskega razmerja. • Javno naročanje: <ul style="list-style-type: none"> ○ načela javnega naročanja, ○ zavezanci, ○ postopki javnega naročanja, ○ izvedba javnega naročila, ○ pravna narava razmerja med naročnikom in ponudnikom, ○ upravnopravni elementi v postopkih javnega naročanja, ○ pravno varstvo v javnem naročanju. • Razmejitev med koncesijskimi in javnonaročniškimi razmerji. • Javno-zasebno partnerstvo: <ul style="list-style-type: none"> ○ evolucija javno-zasebnega partnerstva. ○ oblike javno-zasebnih partnerstev.
--

<p>The course on »Public Procurement Law and Concessions« includes:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Public sector operations: <ul style="list-style-type: none"> ○ administrative and civil relations. ○ protection of competition in legal relationships with bodies governed by public law. ○ contractual relations of the public sector: administrative operation and business acts; public-private partnership; concession, administrative contract, public procurement. • Concession: <ul style="list-style-type: none"> ○ definition of the term »concession«. ○ relationships that do not fall under the concept of concession. ○ limiting the duration of concessions. ○ the parties to the concession relationship. ○ creating of a concession relationship. ○ the content of the concession relationship and the concession contract. ○ change and termination of the concession relationship. • Public procurement: <ul style="list-style-type: none"> ○ the principles of public procurement, ○ public procurement procedures, ○ implementation of the public procurement, ○ the legal nature of the relationship between the contracting authority and the tenderer, ○ administrative and legal elements in public procurement procedures, ○ legal protection in public procurement. • Demarcation between concession and procurement relations. • Public-private partnership: <ul style="list-style-type: none"> ○ The evolution of public-private partnerships, ○ forms of public-private partnerships.
--

Temeljna literatura in viri / Readings:

AVBELJ, Matej (ur.) in drugi: Komentar Ustave Republike Slovenije : 1. natis. Nova Gorica: Nova univerza, Evropska pravna fakulteta, 2019 – izbrane vsebine.

FERK, Boštjan, FERK, Petra, VALJAVEC, Lara. Postopki javnega naročanja in temeljni koraki javno-zasebnega partnerstva. 3., dopolnjena izd., vključno z novelo ZJN-3. Ljubljana: Lexpera, GV založba, 2020. 1 zgibanka ([8] str.), graf. prikazi. ISBN 978-961-247-435-5.

FERK, Boštjan, FERK, Petra. Javno naročanje kot orodje za spodbujanje inovacij. Pravna praksa : PP. 16. jan. 2020, leto 39, št. 1/2, str. 13-15.

FERK, Petra, FERK, Boštjan. Odgovornost države za zakonito delovanje naročnikov na področju javnega naročanja. Pravna praksa : PP. 19. apr. 2007, letn. 26, št. 15, str. 11-13.

KORŠIČ, Maja in drugi: Priročnik za uporabo javnega naročanja v praksi, Uradni list, 2021.

Roberto Caranta, Albert Sanchez-Graells (ur.): European Public Procurement - Commentary on Directive 2014/24/EU, Elgar Commentaries series, 2021 – izbrane vsebine. Co-authors FERK, Petra, FERK, Boštjan.

Cilji in kompetence:

Cilj predmeta je razumeti poslovanje javnega sektorja, javnonaročniška in koncesijska razmerja.

Objectives and competences:

The objective of this subject is to understand public sector operations, public procurement relationships, and concession relationships.

Predvideni študijski rezultati:

Znanje in razumevanje:

Študentke in študenti bodo po zaključku tega predmeta:

- poznali in razumeli poslovanje javnega sektorja;
- poznali in razumeli temeljne značilnosti javnonaročniških in koncesijskih razmerij;
- sposobni poiskati in uporabiti pravo pri razreševanju splošnih in konkretnih pravnih vprašanj javnonaročniških in koncesijskih razmerij.

Prenesljive / ključne spremnosti in drugi atributi:

Študentke in študenti bodo po opravljenem preizkusu znanja sposobni:

- izdelati ter pisno in ustno utemeljevati ter argumentirati posamezne pravne rešitve in predloge ,

Intended learning outcomes:

Knowledge and Understanding:

After completing the subject, students will:

- be familiar with the operations of the public sector,
- be familiar with the basic features of the public procurement relationships and concession relationships,
- be able to look for law and use it when resolving general and concrete legal issues of the public procurement relationships and concession relationships.

Transferable/Key Skills and Other Attributes:

After passing the knowledge test, students will

- be able to give individual legal solutions and proposals by justifying them in writing and orally,
- be able to produce legal acts,
- be able to look for and categorize legal

- vsebinsko in nomotehnično izdelati akte poslovanja,
- iskati in razvrščati pravne vire.

sources.

Metode poučevanja in učenja:

Oblike dela:

- Frontalna oblika poučevanja
- Delo v manjših skupinah oz. v dvojicah
- Samostojno delo študentov
- e-učenje
- drugo (vpišite) _____

Metode (načini) dela:

- Razlaga
- Razgovor/ diskusija/debata
- Delo z besedilom
- Proučevanje primera
- Igra vlog
- Druge vrste nastopov študentov
- Reševanje nalog
- Študijski obiski podjetij ipd.)
- Vključevanje gostov iz prakse
- Udeležba na okrogli mizi, na konferenci

Learning and teaching methods:

Types of learning/teaching:

- Frontal** teaching
- Work in smaller groups or pair work
- Independent students work
- e-learning
- other _____

Teaching methods:

- Explanation
- Conversation/discussion/debate
- Work with texts
- Case studies
- Role-play
- Different presentation
- Solving exercises
- Field work (e.g. company visits)
- Inviting guests from companies
- Attending round table and conference

Način ocenjevanja:

Assessment:

Način (pisni izpit, ustno izpraševanje, naloge, projekt)

Type (examination, oral, coursework, project).

Pisni izpit.

100%

Written examination.

Reference nosilca / Lecturer's references:

1. BREZOVNIK, Boštjan, OPLOTNIK, Žan, VOJINOVIĆ, Borut. (De)centralization of public procurement at the local level in the EU. *Transylvanian review of administrative sciences*, ISSN 1842-2845, Oct. 2015, no. 46 E, str. 37-52. <http://rtsa.ro/tras/index.php/tras/article/view/450>. [COBISS.SI-ID 4967979]
2. TOPLAK, Jurij, BREZOVNIK, Boštjan. Information delayed is justice denied : lengthy procedures deny the right to access information = Kašnjenje informacije je nedostatak pravde : dugačke procedure spriječavaju pravo na pristup informaciji. *Informatologia*, ISSN 1330-0067, 2019, vol. 52, no. 1/2, str. 1-8. https://hrcak.srce.hr/index.php?show=clanak&id_clanak_jezik=325240, doi: [10.32914/i.52.1-2.1](https://doi.org/10.32914/i.52.1-2.1). [COBISS.SI-ID 5760555].
3. FINŽGAR, Mateja, BREZOVNIK, Boštjan. Direct international comparison of EU member states fiscal decentralization systems with the conceptual index of fiscal decentralization (CIFD) in the context of European Charter of Local Self-Government (ECLSG). *Transylvanian*

review of administrative sciences, ISSN 1842-2845, 2019, no. 56 E, str. 41-59. <http://rtsa.ro/tras/index.php/tras/article/view/587>, doi: [10.24193/tras.56E.3](https://doi.org/10.24193/tras.56E.3). [COBISS.SI-ID [5701419](#)].

4. BREZOVNIK, Boštjan, TOPLAK, Jurij. Administrative law in Slovenia. V: SCARCIGLIA, Roberto (ur.). *Administrative law in the Balkans : case studies of comparative administrative law in Albania, Bulgaria, Croatia, Serbia and Slovenia*, (Quaderni giuridici, 7). [Padova]: Cedam, cop. 2012, str. [155]-185. [COBISS.SI-ID [4424747](#)].
5. MLINARIČ, Franjo, OPLOTNIK, Žan, BREZOVNIK, Boštjan. Key economic parameters for an optimal pharmacy network in a regulated environment. *Transylvanian review of administrative sciences*, ISSN 1842-2845, 2016, no. 49 E, str. 60-77. <http://rtsa.ro/tras/index.php/tras/article/view/494>, <https://dk.um.si/IzpisGradiva.php?id=66878>. [COBISS.SI-ID [5190955](#)].
6. BREZOVNIK, Boštjan. Izvajanje javnih služb in javno-zasebno partnerstvo, (Lex localis). Maribor: Inštitut za lokalno samoupravo in javna naročila, 2008. 278 str., ilustr. ISBN 978-961-91819-4-2. [COBISS.SI-ID [242644992](#)]